

2022-2028年中国服装电子商务行业市场深度评估 及市场发展策略报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2022-2028年中国服装电子商务行业市场深度评估及市场发展策略报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/202103/934677.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

智研咨询发布的《2022-2028年中国服装电子商务行业市场深度评估及市场发展策略报告》共十九章。首先介绍了服装电子商务行业市场发展环境、服装电子商务整体运行态势等，接着分析了服装电子商务行业市场运行的现状，然后介绍了服装电子商务市场竞争格局。随后，报告对服装电子商务做了重点企业经营状况分析，最后分析了服装电子商务行业发展趋势与投资预测。您若想对服装电子商务产业有个系统的了解或者想投资服装电子商务行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 2017-2021年中国服装电子商务行业发展环境（PEST）分析

1.1 政策（Political）环境分析

1.1.1 促进信息消费拓展电子商务发展空间

1.1.2 实施支持跨境电子商务零售出口有关政策

1.1.3 我国首部电子商务法重点拟定方向分析

1.2 经济（Economic）环境分析

1.2.1 全球经济发展形势

1.2.2 全球经济环境对中国的影响

1.2.3 中国宏观经济发展现状

1.2.4 中国宏观经济发展趋势

1.3 社会（Social）环境分析

1.3.1 人口环境分析

1.3.2 收入及消费水平

1.3.3 居民恩格尔系数

1.3.4 网购的普及化

1.4 技术（Technological）环境分析

1.4.1 网络技术

1.4.2 Web浏览技术

1.4.3 安全技术

1.4.4 数据库技术

1.4.5 电子支付技术

第二章 2017-2021年中国服装电子商务市场深度分析

2.1 中国服装电子商务市场发展概况

2.1.1 服装电子商务发展历程

2.1.2 服装在电子商务行业的地位

2.1.3 服装网购规模状况

2.1.4 服装电子商务渗透率现状

2.2 服装电子商务区域发展分析

2.2.1 浙江宁波

2.2.2 广东

2.2.3 河南

2.3 服装电子商务运营平台类型

2.3.1 制造商类平台

2.3.2 销售商平台

2.3.3 第三方平台

2.3.4 辅助类平台

2.3.5 运营平台对比分析

2.4 中国服装电子商务存在的问题分析

2.4.1 地区分布不均衡

2.4.2 新旧模式处于磨合期

2.4.3 面临安全隐患

2.4.4 物流配送系统落后

2.5 中国服装电子商务发展建议

2.5.1 加快基础设施建设

2.5.2 建立相应的政策法规

2.5.3 健全物流管理系统

2.5.4 扩大新运营模式的地区分布

第三章 服装电子商务市场消费分析

3.1 服装电子商务市场消费总体分析

3.1.1 服装行业消费状况

3.1.2 消费者变化特征

3.1.3 消费者年龄层次

3.1.4 消费者区域格局

3.1.5 新老用户的贡献率

3.2 服装电子商务消费者行为分析

3.2.1 消费关注因素分析

3.2.2 购买渠道的选择

3.2.3 消费品类分析

第四章 2017-2021年中国服装专业市场电子商务分析

4.1 中国服装专业市场电子商务综析

4.1.1 开展电商的目的

4.1.2 电商发展态势

4.1.3 电商交易规模

4.1.4 电商渗透率

4.1.5 发展成效状况

4.2 中国服装专业市场电商模式分析

4.2.1 电商模式介绍

4.2.2 商户电商运营方式

4.2.3 商户开展电商途径

4.3 中国典型服装专业市场电子商务实践

4.3.1 杭州四季青服装城

4.3.2 常熟服装城

4.3.3 广州服装专业市场

4.3.4 虎门服装专业市场

第五章 2017-2021年中国服装电子商务移动市场分析

5.1 服装电子商务移动市场发展总况

5.1.1 移动电商规模状况分析

5.1.2 服装电商移动市场发展态势

5.1.3 服装电商移动市场规模现状

5.1.4 服装电商移动市场消费者分析

5.1.5 服装电商移动市场发展前景分析

5.2 重点服装电商移动市场形态现状分析

5.2.1 微信服装电子商务现状

5.2.2 手机服装电商推广现状

5.3 移动电子商务发展模式分析

5.3.1 电信运营商主导的“通道+平台”模式

5.3.2 传统电商主导的“品牌+运营”模式

5.3.3 软件提供商主导的“软件+服务”模式

5.3.4 新兴移动电商主导的“专注+创新”模式

5.3.5 各种模式的比较分析

5.4 开拓服装移动电商的思路

5.4.1 加快移动化

5.4.2 去平台化

5.4.3 差异营销

5.4.4 跨界的社群

第六章 2017-2021年服装细分产品电子商务投资潜力分析

6.1 女装

6.1.1 女装电商发展态势

6.1.2 女装网购价位格局

6.1.3 女装电商平台格局

6.1.4 女装电商渠道开拓模式

6.1.5 主要电商平台销售规模

6.1.6 女装电商投资空间分析

6.2 男装

6.2.1 男装电商市场特征

6.2.2 男装电商平台分布

6.2.3 男装主要网络品牌

6.2.4 男装电商进入机会

6.3 童装

6.3.1 童装电商市场发展态势

6.3.2 童装电商市场特征分析

6.3.3 童装线上品牌格局的变化

6.3.4 童装现地域性电商品牌

6.3.5 童装电商重点地区的发展

6.3.6 童装电商投资前景分析

6.4 内衣

6.4.1 内衣电子商务市场发展现状

6.4.2 内衣电子商务渠道市场份额

6.4.3 主要电商平台内衣销售状况

6.4.4 内衣电商品牌经验借鉴

6.5 运动服装

6.5.1 运动服电商市场特点

6.5.2 运动服电商渠道模式

6.5.3 运动服电商市场渗透状况

第七章 服装电子商务商业模式分析

7.1 B2C

7.1.1 市场规模

7.1.2 市场份额

7.1.3 运营模式

7.1.4 典型垂直网站

7.2 C2C

7.2.1 市场规模

7.2.2 发展态势

7.2.3 竞争状况

7.3 B2B

7.3.1 发展现状

7.3.2 主要平台介绍

7.3.3 渠道竞争分析

7.3.4 存在的问题

7.4 O2O

7.4.1 线下品牌O2O现状

7.4.2 服装品牌O2O案例分析

7.4.3 O2O建立的影响

7.4.4 O2O的建立步骤

7.4.5 O2O面临的挑战

7.4.6 发展前景预测

7.5 CBBS

7.5.1 基本介绍

7.5.2 新模式应用现状

7.5.3 对服装产业链的影响

第八章 中国主要服装电子商务平台运营分析

8.1 淘宝网

8.1.1 基本介绍

8.1.2 交易规模现状

8.1.3 用户规模状况

8.1.4 市场消费者

8.1.5 主要产品分布

8.2 天猫

8.2.1 基本介绍

8.2.2 特有优势

8.2.3 交易规模

8.2.4 发展路径

8.2.5 战略动向

8.3 其他第三方类服装电商平台

8.3.1 拍拍

8.3.2 拉手网

8.3.3 美团网

第九章 中国主要服装电子商务平台运营分析

9.1 梦芭莎

9.1.1 基本介绍

9.1.2 用户规模

9.1.3 商业模式

9.2 唯品会

9.2.1 基本介绍

9.2.2 发展现状

9.2.3 用户规模

9.3 凡客

9.3.1 基本介绍

9.3.2 产品与服务

9.3.3 推广模式

9.4 M18麦网

9.4.1 基本介绍

9.4.2 发展历程

9.4.3 产品分类

9.5 走秀网

9.5.1 基本介绍

9.5.2 发展优势

9.5.3 销售市场状况

9.6 有货网

9.6.1 基本介绍

9.6.2 消费群体分析

9.6.3 商业模式解析

9.7 银泰网

9.7.1 基本介绍

9.7.2 发展模式

9.7.3 经营状况

第十章 中国主要服装电商女性专业化平台分析

10.1 美丽说

10.1.1 基本介绍

10.1.2 经营状况

10.1.3 盈利模式

10.1.4 用户特征

10.1.5 战略调整

10.2 蘑菇街

10.2.1 基本介绍

10.2.2 经营状况

10.2.3 运营模式

10.2.4 盈利模式

10.2.5 用户特征

10.2.6 战略调整

第十一章 中国主要服装专业市场电商平台分析

11.1 阿里巴巴 (1688.com)

11.1.1 基本介绍

11.1.2 发展态势

11.1.3 经营状况

11.1.4 战略动态

11.2 布衣港批发网

11.2.1 基本介绍

11.2.2 网站特色

11.2.3 公司历程

11.2.4 战略动态

11.2.5 发展规划

11.3 衣联网

11.3.1 基本介绍

11.3.2 货源分类

11.3.3 经营状况

11.3.4 商业模式

11.3.5 战略动态

第十二章 2017-2021年服装电子商务市场品牌分析

12.1 服装电商市场品牌总体分析

12.1.1 服装电子商务市场品牌格局

12.1.2 传统服装品牌电子商务分析

12.1.3 服装电子商务品牌发展空间

12.2 网络服装品牌格局分析

12.2.1 网络品牌特征

12.2.2 茵曼

12.2.3 韩都衣舍

12.2.4 七格格

12.2.5 裂帛

12.2.6 初语

12.2.7 波斯蒂卡

12.2.8 花笙记

12.3 B2B服装品牌进入零售市场的考虑因素

12.3.1 企业定位

12.3.2 资源能力

12.3.3 战略规划

12.3.4 品牌规划

12.3.5 战术落地

第十三章 2017-2021年服装电子商务市场竞争分析

13.1 服装电子商务市场竞争现状

13.1.1 电商行业竞争特点

13.1.2 电商可提高服装企业竞争力

13.1.3 服装电子商务竞争重点

13.1.4 网络服装品牌的差异化竞争

13.2 主流电商平台跨界涉足服装业务

13.2.1 服装是电商品类拓展的切入口

13.2.2 卓越亚马逊

13.2.3 聚美优品

13.2.4 京东商城

13.2.5 当当网

13.3 传统服装企业电商竞争策略

13.3.1 品牌塑造

13.3.2 新型运营模式

13.3.3 差异化道路

第十四章 服装电子商务营销模式分析

14.1 服装电子商务营销变化特征

- 14.1.1 注重用户体验
- 14.1.2 注重品牌化落地发展
- 14.1.3 营销定位的变化
- 14.2 会员营销模式
 - 14.2.1 会员营销概述
 - 14.2.2 会员营销体系
 - 14.2.3 会员营销操作方法
 - 14.2.4 会员营销步骤
- 14.3 搜索引擎营销模式
 - 14.3.1 搜索引擎营销服务方式
 - 14.3.2 搜索引擎营销的内容
 - 14.3.3 搜索引擎营销的特点
 - 14.3.4 搜索引擎营销的重要性
 - 14.3.5 搜索引擎营销的现状
- 14.4 社会化媒体营销模式
 - 14.4.1 社会化媒体营销的特点
 - 14.4.2 社交媒体营销的优势
 - 14.4.3 社交媒体的作用
 - 14.4.4 社会化媒体营销的误区
 - 14.4.5 使用社交媒体的策略
- 14.5 新闻事件营销模式
 - 14.5.1 事件营销的基本原则
 - 14.5.2 事件营销特性
 - 14.5.3 事件营销策略
 - 14.5.4 事件营销的要求
- 14.6 软文营销模式
 - 14.6.1 软文营销的基本要素
 - 14.6.2 软文营销的作用
 - 14.6.3 软文营销的技巧
 - 14.6.4 软文营销推广方法
- 第十五章 服装电子商务相关产业投资潜力分析
 - 15.1 服装行业
 - 15.1.1 产业现状分析
 - 15.1.2 投资规模状况
 - 15.1.3 行业投资机会

15.1.4 进入与退出壁垒

15.1.5 投资前景分析

15.2 电子商务行业

15.2.1 市场规模状况

15.2.2 行业发展特点

15.2.3 市场格局分析

15.2.4 发展趋势分析

15.2.5 投资前景分析

15.3 物流行业

15.3.1 物流行业规模

15.3.2 电商物流现状

15.3.3 转型升级态势

15.3.4 竞争热点分析

15.3.5 电商物流模式

15.3.6 投资前景分析

15.4 第三方支付行业

15.4.1 行业规模

15.4.2 行业结构

15.4.3 发展趋势分析

15.4.4 行业投资前景

第十六章 服装电子商务领先企业分析

16.1 阿里巴巴集团

16.1.1 企业简介

16.1.2 主营业务状况

16.1.3 企业经营状况

16.1.5 未来发展战略

16.2 京东 (JD.com,Inc.)

16.2.1 企业简介

16.2.2 经营状况分析

16.2.3 海外市场发展动态

16.3 麦考林有限公司

16.3.1 企业简介

16.3.2 企业经营状况

16.3.3 战略投资动态

16.4 广州唯品会信息科技有限公司 (Vipshop Holdings Limited)

16.4.1 企业简介

16.4.2 企业经营状况

16.4.3 战略投资动态

第十七章 服装企业电子商务渠道开展分析

17.1 服装企业运用电商的优缺点分析

17.1.1 优点分析

17.1.2 缺点分析

17.2 电子商务对服装企业的影响分析

17.2.1 改变企业的经营环境

17.2.2 改变企业的管理模式

17.2.3 改变经营运作手段

17.3 服装企业电子商务成本分析

17.3.1 系统构建成本

17.3.2 技术支持成本

17.3.3 运营管理成本

17.3.4 安全成本

17.3.5 风险成本

17.3.6 其他成本和费用

17.3.7 各成本对比

17.4 服装企业电子商务效益分析

17.4.1 直接效益

17.4.2 间接效益

17.4.3 潜在效益

17.5 中小服装企业建立电子商务网站探析

17.5.1 进入需考虑的因素

17.5.2 受制因素分析

17.5.3 电子商务开展思路

17.5.4 遵循的原则

17.6 传统服装企业电子商务化分析

17.6.1 传统服装企业开展电子商务的优势

17.6.2 传统服装企业进入电商的渠道

17.6.3 传统服装企业电商运营模式分析

17.6.4 传统服饰品牌电子商务案例情况

17.7 传统百货电子商务的开展

17.7.1 电子商务开展态势

17.7.2 传统百货的O2O优势

17.7.3 O2O转型后的挑战

17.8 服装企业电商的应用原则分析

17.8.1 要确立“商务为本”思想

17.8.2 加速服装企业内部的信息化建设

17.8.3 大企业上下游企业具有吸引力

第十八章 服装电子商务行业投融资分析

18.1 电子商务行业融资现状

18.1.1 融资规模

18.1.2 市场特点

18.1.3 行业分布

18.1.4 地区分布

18.2 服装电商企业融资渠道

18.2.1 银行贷款

18.2.2 海外上市融资

18.2.3 股权融资

18.2.4 网络融资

18.3 服装品牌电商经典融资案例分析

18.3.1 爱肯牛仔

18.3.2 裂帛

18.3.3 李宁

18.3.4 茵曼

18.3.5 凡客

18.4 服装电子商务投资风险及建议

18.4.1 市场竞争风险

18.4.2 技术性风险

18.4.3 电子支付风险

18.4.4 政策性风险

18.4.5 投资建议

第十九章 2022-2028年服装电子商务行业发展前景预测分析

19.1 服装电子商务行业发展前景及趋势

19.1.1 行业机遇及挑战分析

19.1.2 行业潜力分析

19.1.3 发展前景分析

19.1.4 发展趋势分析

19.2 2022-2028年服装电子商务行业发展预测分析

19.2.1 2022-2028年中国服装电子商务行业发展影响因素分析

19.2.2 2022-2028年中国服装网购交易规模预测

19.2.3 2022-2028年中国服装行业网购渗透率预测

19.2.4 2022-2028年中国服装电商移动市场规模预测（ZY ZS）

图表目录：

图表 七国集团GDP增长率

图表 金砖国家及部分亚洲经济体GDP同比增长率

图表 全球及主要经济体制造业和服务业PMI

图表 全球及主要经济体制造业PMI新订单和出口新订单指数

图表 2017-2021年国内生产总值增长速度（累计同比）

图表 2017-2021年规模以上增加值增速（月度同比）

图表 2017-2021年固定资产投资（不含农户）名义增速（累计同比）

图表 2017-2021年房地产开发投资名义增速（累计同比）

图表 2017-2021年居民消费价格上涨情况（月度同比）

图表 2017-2021年工业生产者出厂价格涨跌情况（月度同比）

图表 2017-2021年人口及其自然增长率变化情况

图表 我国农村和城镇居民收入中转移性收入占比

图表 农村居民收入构成

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/202103/934677.html>